

Für unseren Standort Weinheim suchen wir einen

Vertriebsmanager/Kundenberater für Premium-Druckerlösungen im Geschäftsbereich Gesundheitswesen (m/w/d)

Stellenbeschreibung

- Vertrieb von IT-Hardware (Druckersysteme) und Service-Dienstleistungen im Premium-Segment des Gesundheitsmarktes (Arztpraxen, Medizinische Versorgungszentren, Kliniken)
- Betreuung und Ausbau unseres Vertriebspartner-Netzwerks
- Weiterentwicklung des Geschäftsbereiches Gesundheitswesen in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Erkennen von Marktanforderungen und Umsetzung in Produkterweiterungen und -anpassungen

Ihr Profil

- Sie haben erste Vertriebserfahrung und verstehen es, zu begeistern und überzeugend zu argumentieren
- Sie verfügen über gute Kenntnisse im IT-Umfeld (Betriebssysteme, Software)
- Sie kennen sich idealerweise mit den Geschäftsabläufen in Arztpraxen aus und haben Erfahrung mit Praxisverwaltungs-Softwareprodukten
- Sie haben eine Ausbildung oder ein Studium in einem relevanten Bereich absolviert, z.B. in der Informationstechnik, Medizintechnik oder in den Bereichen Administration und Organisation
- Sie haben strategisches Gespür und Marketing-Kenntnisse (Produktpolitik, Preispolitik, Distributionspolitik und Kommunikationspolitik)
- Sie kommunizieren gern auf allen Ebenen
- Sie sind reisebereit und sind im Besitz eines PKW-Führerscheins
- Sie haben sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, können sich gewählt ausdrücken und begegnen Kommunikationshürden mit Gelassenheit und Humor

Wir bieten Ihnen

- Eine Tätigkeit an einer Schlüsselfunktion bei einem renommierten Unternehmen mit solider Kundenbasis, überzeugenden Produkten und hohem Wachstumspotential
- Sie werden Teil eines schlagkräftigen Teams mit sympathischen und hochkompetenten Kollegen
- Möglichkeit zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung bei der Begleitung des Unternehmenswachstums
- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Attraktive Grundvergütung zzgl. Erfolgsprämie
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung, gerne auch per Email, an:

Wenger Deutschland GmbH, Fr. Gündra, Tumringer Straße 270, 79539 Lörrach, guendra@wenger.de